

Objavte svet, ktorý milujete

10 DŮVODOV, PREČO SI BUDOVAŤ KARIÉRU S MARY KAY

1. Otvára sa vám najlepšia podnikateľská príležitosť pre ženy.
2. Sama rozhodujete o svojom kariérnom raste (ako vysoko sa vo svojej kariére dostanete) a pritom môžete odovzdávať nadšenie ďalším ženám.
3. Sama rozhodujete o výške svojho príjmu (získate nielen skvelú 35 – 45 % zľavu na prípravky Mary Kay®, ale aj ďalšie zľavy a provízie na základe jedného z najštedrejších systémov odmeňovania).
4. Organizujete si svoj vlastný čas pre seba, čas pre rodinu a čas vyhradený na prácu.
5. Budete mať prístup k jedinečným školeniam, na ktorých sa dozviete cenné rady pre ďalší rozvoj svojho podnikania.
6. Získate rešpekt a uznanie za svoju prácu a dosahovanie cieľov aj na školeniach a konferenciách organizovaných spoločnosťou.
7. Môžete získať skvelé vecné ocenenia.
8. Získate možnosť navštíviť centrálu spoločnosti Mary Kay v meste Dallas, Texas.
9. Každý rok sa môžete zúčastniť na luxusných zájazdoch do exotických destinácií.
10. Získate možnosť šoférovať nádherný ružový automobil.

ZAÚJÍMAVOSTI O SPOLOČNOSTI MARY KAY

- Založila ju pani Mary Kay Ash v roku 1963 v Dallase v USA.
- Patrí medzi 10 najpredávanejších značiek pleťovej kozmetiky na svete.*
- Patrí medzi 15 najpredávanejších značiek dekoratívnej kozmetiky na svete.*
- Nepodporuje testovanie na zvieratách a je silným zástancom alternatívnych metód testovania.
- Vysoko kvalitné prípravky Mary Kay® sa vyvíjajú vo vlastných laboratóriách spoločnosti podľa najmodernejších vedeckých poznatkov.
- Mary Kay poskytuje 100 % záruku spokojnosti, to znamená, že v prípade nespokojnosti vašej zákazníčky jej budú vrátené peniaze alebo jej bude prípravok vymenený za iný.
- Od roku 1997 žne úspechy v Českej a Slovenskej republike.
- Od roku 2005 podporuje súťaž krásy Miss Universe na Slovensku.
- V minulosti bola spoločnosť Mary Kay reklamným partnerom súťaže Miss Českej republiky.
- Od roku 2009 je reklamným partnerom ankety Český Slavík Mattoni.
- Získala prestížne ocenenie Superbrands 2013, 2014, 2015 a 2016.

* Výsledky Euromonitor

OBSAH:

ZÁKLADNÉ POJMY, ktoré je dobré poznať	4
--	----------

KARIÉRNÝ REBRÍČEK krok za krokom	6
---	----------

Výhody budovania tímu	8
-----------------------------	---

Program DIQ, kvalifikácia na pozíciu nez. Sales Director	9
--	---

Nezávislá Sales Director, finančné výhody pozície	10
---	----

Program NIQ, kvalifikácia na pozíciu nez. National Sales Director.....	12
--	----

Nezávislá National Sales Director, finančné výhody pozície	13
--	----

MOTIVAČNÉ PROGRAMY na ceste za vašim úspechom	14
--	-----------

Programy pre nové nez. kozmetické poradkyne	14
---	----

Hviezdny program	16
------------------------	----

Úspech v červenej	18
-------------------------	----

Kráľovské dvory	20
-----------------------	----

Programy pre nové nez. Sales Directors	22
--	----

Dallas	23
--------------	----

Zájazd pre TOP nez. Sales Directors	24
---	----

Auto s Mary Kay	25
-----------------------	----

Programy pre nez. NSD	26
-----------------------------	----

OCENENIE Go-Give	27
-------------------------------	-----------

Základné pojmy, ktoré je dobré poznať

Čo je basic?

Termín „basic“ (čítaj bejzik) sa používa ako základná merná jednotka predaja a jeho hodnota sa neodvíja od žiadnej ceny prípravku, či súčtu cien prípravkov.

Hodnota 1 basic je 98 € vrátane DPH.

AKÉ ZLAVY ZÍSKATE PODLA HODNOTY OBJEDNÁVKY?

Basics	Maloobchodná cena s DPH	Zľava
do 1,49	menej ako 146,99 €	žiadna
1,5 – 2,99	147 € – 293,99 €	35 %
3,0 – 7,99	294 € – 783,99 €	40 %
8,0 a viac	784 € a viac	45 %

Zlavy sa vzťahujú na objednávky sekcie 1 a vypočítavajú sa z hodnoty objednávky v maloobchodných cenách s DPH.

Ak poradkyňa podá prvú objednávku v kalendárnom mesiaci s vysokou zľavou, počíta sa jej táto vyššia zľava na všetky ďalšie objednávky spracované v danom mesiaci podľa platných podmienok, aj keby mali nižšiu hodnotu, ale musia byť aspoň v minimálnej výške 1,5 basics. Objednávky, ktoré nedosiahnu minimálnu výšku 1,5 basics, nemajú nárok na zľavu.

KTORÉ OBDOBIE ZAHŔŇA SEMINÁRNY ROK A SEMINÁRNY ŠTVRTROK?

Seminárny rok v Mary Kay je platný od 1. 8. 2016 do 31. 7. 2017. Väčšina motivačných programov je platná v tomto období.

Seminárny štvrťrok je rozdelenie seminárneho roka na štyri trojmesačné obdobia:

1. seminárny štvrťrok – august 2016 až október 2016
2. seminárny štvrťrok – november 2016 až január 2017
3. seminárny štvrťrok – február 2017 až apríl 2017
4. seminárny štvrťrok – máj 2017 až júl 2017

V mnohých motivačných programoch sledujeme obdobie seminárneho štvrťroka.

„Nikdy sa nevzdávajte, pretože nikdy nevíete, či ďalší pokus bude ten, čo zafunguje. Úspech je hneď za rohom pre tých, ktorí sa odmietnu vzdať.“

Mary Kay

Počet mesiacov od poslednej minimálnej objednávky vo výške 1,5 basics

Aktívna poradkyňa

1. –

2. –

3. –

4. –

5. –

6. –

7. –

8. –

9. –

10. –

11. –

12. –

13. –

Pasívna poradkyňa

Terminovaná poradkyňa

AKO SA HODNOTÍ VAŠA AKTIVITA?

A1 – V aktuálnom kalendárnom mesiaci ste podali aspoň jednu objednávku v minimálnej výške 1,5 basics (započítava sa vaša registrácia ako novej poradkyne začínajúcej so štartovacím kufríkom Showcase Deluxe alebo Showcase Deluxe pre mladých, ktoré majú hodnotu 1,72 basics).

A2 – V predchádzajúcom kalendárnom mesiaci ste podali aspoň jednu objednávku v min. výške 1,5 basics, v aktuálnom kalendárnom mesiaci ste nepodali ani jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.

A3 – Predchádzajúci mesiac ste ukončili so statusom A2 a nepodali ste v aktuálnom mesiaci ani jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.

P1 – Predchádzajúci mesiac ste ukončili so statusom A3 a nepodali ste v aktuálnom mesiaci ani jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.

P2 – Predchádzajúci mesiac ste ukončili so statusom P1 a nepodali ste v aktuálnom mesiaci ani jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.

P3 – Predchádzajúci mesiac ste ukončili so statusom P2 a nepodali ste v aktuálnom mesiaci ani jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.

T1 – Predchádzajúci mesiac ste ukončili so statusom P3 a nepodali ste v aktuálnom mesiaci ani jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.

T2 – Predchádzajúci mesiac ste ukončili so statusom T1 a nepodali ste v aktuálnom mesiaci ani jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.

T3 – Predchádzajúci mesiac ste ukončili so statusom T2 a nepodali ste v aktuálnom mesiaci ani jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.

T4 – Predchádzajúci mesiac ste ukončili so statusom T3 a nepodali ste v aktuálnom mesiaci ani jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.

T5 – Predchádzajúci mesiac ste ukončili so statusom T4 a nepodali ste v aktuálnom mesiaci ani jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.

T6 – Predchádzajúci mesiac ste ukončili so statusom T5 a nepodali ste v aktuálnom mesiaci ani jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.

T7 – Predchádzajúci mesiac ste ukončili so statusom T6 a nepodali ste v aktuálnom mesiaci ani jednu objednávku v min. výške 1,5 basics. Ak si v tomto mesiaci nepodáte objednávku v min. výške 1,5 basics, budete finálne terminovaná (XA).

XA – Predchádzajúci mesiac ste ukončili so statusom T7. Nepodaním aspoň jednej minimálnej objednávky vo výške 1,5 basics za obdobie 12 mesiacov od vašej poslednej minimálnej objednávky vo výške 1,5 basics sa stávate finálne terminovanou poradkyňou a vaša Zmluva s nezávislou kozmetickou poradkyňou je ukončená.

PREČO MAŤ STATUS A1/A2/A3?

ZÍSKATE:

- Zľavu na prípravky 35 – 45 %.
- Tímovú zľavu, ak zdieľate príležitosť (viac na str. 8), resp. províziu z predaja osobného tímu nez. Sales Director (viac na str. 10 – 11) vo výške 2 – 12 %.
- Applause – časopis plný informácií o produktoch, výhodných akciách a inšpirácie z oblasti podnikania s Mary Kay.

DÔLEŽITÉ

Status poradkyne sa odvíja od termínu spracovania poslednej objednávky v min. výške 1,5 basics.

Po spracovaní vašej poslednej objednávky v min. výške 1,5 basics sa váš status zmení vždy na A1.

Ak objednávku v danom mesiaci nepodáte, dochádza k zmene statusu vždy ukončením aktuálneho mesiaca (viď nákres).

Ak obnovíte svoju činnosť podaním aspoň jednej objednávky v minimálnej výške 1,5 basics, obnovia sa recruiterské väzby v rámci vášho osobného tímu (1. línie).

So získaním statusu T2 strácate recruiterské väzby na poradkyne vo vašom osobnom tíme (1. línia). Recruiterské väzby nebudú obnovené ani v prípade, ak obnovíte svoju činnosť podaním aspoň jednej objednávky v minimálnej výške 1,5 basics.

VENUJTE POZORNOSŤ

Nezávislá kozmetická poradkyňa, ktorá uzatvorí so spoločnosťou Mary Kay zmluvu, sa stáva členkou tímu, ktorého členom je jej recruiter (nez. kozmetická poradkyňa, ktorá osobne zdieľala príležitosť s Mary Kay a priviedla novú nez. kozm. poradkyňu k spolupráci s Mary Kay). Väzba medzi nez. kozmetickou poradkyňou a jej recruiterom je nemenná po celú dobu platnosti zmluvy. Táto väzba môže byť zrušená len termináciou recruitera, pokiaľ nedôjde k obnoveniu aktivity recruitera počas prvého mesiaca po jeho terminácii (teda počas statusu T1).

Kariérny **rebríček** krok za krokom

AKO POSTUPOVAŤ V KARIÉRE S MARY KAY?



Nez. kozmetická poradkyňa (nez. KP)

bez ohľadu na aktuálnu pozíciu v kariérnom rebríčku, máte vždy nárok na:

- > 35 % až 45 % zľavu na prípravky sekcie 1
- > každý mesiac časopis Applause zdarma pre nez. kozmetické poradkyne s aktívnym statusom (A1, A2, A3)



Nez. Senior Consultant (nez. SC)

1–2 aktívne členky v 1. línii¹

AKO NEZ. KOZMETICKÁ PORADKYŇA A NAVYŠE:

- > tímová zľava z predaja 1. línie²
- > prehľady a informácie o práci tímu na MK InTouch[®]



Nez. Star Recruiter (nez. SR)

3–4 aktívne členky v 1. línii¹

AKO NEZ. KOZMETICKÁ PORADKYŇA A NAVYŠE:

- > tímová zľava z predaja 1. línie²
- > prehľady a informácie o práci tímu na MK InTouch[®]
- > školenie pre lídrov



Nez. Team Leader (nez. TL)

5–7 aktívnych členiek v 1. línii¹

AKO NEZ. KOZMETICKÁ PORADKYŇA A NAVYŠE:

- > tímová zľava z predaja 1. línie²
- > prehľady a informácie o práci tímu na MK InTouch[®]
- > školenie pre lídrov
- > oprávnenie nosiť červené sako³



Nez. Future Sales Director (nez. FD)

min. 8 aktívnych členiek v 1. línii¹

AKO NEZ. KOZMETICKÁ PORADKYŇA A NAVYŠE:

- > tímová zľava z predaja 1. línie²
- > prehľady a informácie o práci tímu na MK InTouch[®]
- > školenie pre lídrov
- > oprávnenie nosiť červené sako³



Nez. Sales Director (nez. D)

AKO NEZ. KOZMETICKÁ PORADKYŇA A NAVYŠE:

- > provízia z predaja 1. línie²
- > provízia z predaja tímu²
- > objemový bonus z predaja tímu²
- > oprávnenie nosiť kostým nez. Sales Director
- > informácie od spoločnosti s predstihom
- > možnosť kvalifikácie v prestížnych motivačných programoch
- > spravodajca spoločnosti: Directors Memo
- > špeciálny objednávkový formulár pre nez. Sales Directors
- > prehľady a informácie o práci tímu na MK InTouch[®]
- > špeciálne školiace materiály
- > špeciálne školenia



Nez. Team Leader (nez. TL)



Nez. Senior Sales Director (nez. SD)

1 – 2 nez. Sales Directors v 1. línii

AKO NEZ. SALES DIRECTOR A NAVYŠE:

- > provízia z produkcie tímov offspringov 1. línie (dcérskych nez. Sales Directors)²
- > špeciálne školiace materiály
- > špeciálne školenia



Nez. Sales Director (nez. D) a nezávislá Senior Sales Director (nez. SD)



Nez. Future Executive Senior Sales Director (nez. FESD)

3 – 4 nez. Sales Directors v 1. línii

AKO NEZ. SALES DIRECTOR A NAVYŠE:

- > provízia z produkcie tímov offspringov 1. línie (dcérskych nez. Sales Directors)²
- > odlišné doplnky ku kostýmu
- > vybrané nové prípravky zdarma



Nez. Future Executive Senior Sales Director (nez. FESD) a vyššie



Nez. Executive Senior Sales Director (nez. ESD)

5 – 7 nez. Sales Directors v 1. línii

AKO NEZ. SALES DIRECTOR A NAVYŠE:

- > provízia z produkcie tímov offspringov 1. línie (dcérskych nez. Sales Directors)²
- > odlišné doplnky ku kostýmu
- > vybrané nové prípravky zdarma



Nez. National Sales Director (nez. NSD)



Nez. Elite Executive Senior Sales Director (nez. EESD)

8 a viac nez. Sales Directors v 1. línii

AKO NEZ. SALES DIRECTOR A NAVYŠE:

- > provízia z produkcie tímov offspringov 1. línie (dcérskych nez. Sales Directors)²
- > odlišné doplnky ku kostýmu
- > vybrané nové prípravky zdarma



Nez. National Sales Director (nez. NSD)

Nez. Senior National Sales Director (nez. SNSD)
Nez. Executive National Sales Director (nez. ENSD)
Nez. Elite Executive National Sales Director (nez. EENSD)

AKO UŽ UVEDENÉ POZÍCIE A NAVYŠE:

- > provízia z produkcie tímov offspringov 2., 3. a 4. línie
- > jednorazový bonus za vznik nového offspringu 1. línie
- > ročný bonus za existenciu/ fungovanie nového offspringu 1. línie
- > jednorazový bonus za vznik nového NSD offspringu
- > ročný bonus za existenciu/ fungovanie NSD offspringu
- > všetky nové prípravky zdarma
- > 4 VIP vstupenky na Výročnú konferenciu zdarma
- > špeciálne darčeky na Výročnej konferencii
- > špeciálne uznanie a ocenenie na Výročnej konferencii
- > špeciálny kostým NSD
- > zlatý odznak NSD
- > NSD náramok
- > možnosť šoférovať luxusné vozidlo Mercedes
- > možnosť kvalifikácie v prestížnych motivačných programoch pre NSD

Toto je stručný prehľad niektorých ocenení a motivačných programov. Spoločnosť si vyhradzuje právo na ich prípadnú zmenu alebo úpravu.

¹ 1. línia – nez. kozmetické poradkyne, s ktorými ste osobne zdieľali príležitosť s Mary Kay a priviedli ich k spolupráci s Mary Kay.

² Konkrétnu výšku tímovej zľavy/provízií nájdete v časti **Výhody budovania tímu**, str. 8 a v časti **Nezávislá Sales Director**, str. 10–11.

³ Na získanie saka je potrebné splniť KROK 1 programu Úspech v červenej, kvalifikačné podmienky nájdete na str. 18–19 v časti Motivačné programy – Úspech v červenej.

Výhody budovania tímu

Kariérny postup v Mary Kay dosiahnete, keď si budete budovať tím, t.j. zdieľať príležitosti. Ako nezávislá kozmetická poradkyňa (ďalej len poradkyňa) získavate nárok na tímovú zľavu za zdieľanie príležitostí. Pozrite si úrovne tímovej zľavy, ktoré môžete dosiahnuť:

Úrovne tímovej zľavy,
ktoré môžete dosiahnuť

POZÍCIA

VÝŠKA TÍMOVEJ
ZĽAVY

nez. Senior Consultant
1–2 aktívne členky v 1. línii

2 %

nez. Star Recruiter
3–4 aktívne členky v 1. línii

4 %

nez. Team Leader
5–7 aktívnych členiek v 1. línii

8 %

nez. Future Sales Director
8 a viac aktívnych členiek v 1. línii

12 %

SPÔSOB UPLATNENIA TÍMOVEJ ZĽAVY

Tímovú zľavu budete môcť uplatniť na úhradu vašich budúcich objednávok. Na jednu objednávku bude uplatnená tímová zľava maximálne do výšky 50 % z celkovej hodnoty vašej objednávky vrátane DPH. Tímová zľava bude automaticky priradená systémom k vašim nasledujúcim objednávkam do vyčerpania celkového zostatku. Upozorňujeme vás, že nárok na tímovú zľavu zaniká okamžite po ukončení vašej Zmluvy s nezávislou kozmetickou poradkyňou, bez ohľadu na dôvod jej ukončenia.

Výšku nároku na nečerpané tímové zľavy si môžete kedykoľvek overiť pri podaní online objednávky na stránkach MK InTouch®.

Podmienkou pre vznik nároku na tímovú zľavu je, aby ste boli **aktívna** poradkyňa v mesiaci, za ktorý vám vzniká nárok na tímovú zľavu. Tímová zľava sa vypočítava na základe celkových mesačných nákupov sekcie 1 poradkýň v 1. línii (t.j. poradkýň, s ktorými ste vy osobne zdieľali príležitosť s Mary Kay a priviedli ich k spolupráci s Mary Kay) vo veľkoobchodných cenách bez DPH.

Program DIQ

KVALIFIKÁCIA NA POZÍCIU NEZ. SALES DIRECTOR

Programu sa môžete zúčastniť len ako nezávislá kozmetická poradkyňa (ďalej len poradkyňa) so statusom aktívna (A1, A2 alebo A3) na konci mesiaca pred vstupom do programu, a zároveň splniť nasledujúce požiadavky:

- Na konci mesiaca pred vstupom do programu DIQ majte vo svojej 1. línii aspoň 10 aktívnych poradkýň (so statusom A1, A2 alebo A3).
- Majte celkový osobný predaj min. 36 basics počas 3 kalendárnych mesiacov pred vstupom do programu (tzn. nemusíte nutne získať hviezdčku).
- Predložte svoj Závazok nez. Sales Director v kvalifikácii (DIQ) spoločnosti najneskôr 2 dni pred uzávierkou pre kozmetické poradkyne v mesiaci predchádzajúcom prvému mesiacu kvalifikačného obdobia programu DIQ.

- Poradkyne vstupujúce do programu DIQ odporučí riaditeľka pre Slovenskú republiku, oddelenie podpory predaja a vzdelávania ČR/SR a schváli generálna riaditeľka ČR/SR, ktoré majú právo schvaľovať aj postup na pozíciu nez. Sales Director po splnení podmienok programu.
- Do programu DIQ vstupujete so svojou 1. líniou aktívnych poradkýň. Poradkyne z ďalších línií (druhej línie a ďalších nižších línií), ktorých Zmluva nezávislej kozmetickej poradkyne bola spracovaná pred prvým mesiacom kvalifikačného obdobia programu DIQ, zostanú v pôvodnom tíme (tzn. v tíme nez. Sales Director, kam DIQ poradkyňa pred vstupom do kvalifikácie patrila).
- Ak máte na konci programu DIQ vo svojom tíme akékoľvek poradkyne so statusom pasívne alebo terminované (P alebo T), zostávajú tieto poradkyne vo vašom tíme, keď úspešne ukončíte kvalifikačný program DIQ.

Ako nez. kozmetická poradkyňa sa musíte riadiť filozofiou spoločnosti Mary Kay, pravidlami a ustanoveniami uzatvorených zmlúv, pomáhať nezištne druhým, byť priateľská k svojim tímovým členkám aj ostatným poradkyňam a zamestnancom spoločnosti. Pred vstupom do programu DIQ vám odporúčame absolvovať školenie pre budúcich lídrov (Red Power Training).

Priebeh a úspešné splnenie programu DIQ.

- Doba trvania programu DIQ je **1 až 4 mesiace**. Počas tohto obdobia musíte so svojim tímom dosiahnuť produkciu min. **320 basics** celkom, z toho len **80 basics** môže byť váš osobný predaj (sčíta sa a vyhodnocuje na konci obdobia), t.j. produkcia DIQ tímu za celé obdobie (bez vašej osobnej produkcie) musí byť minimálne 240 basics.
- Produkcia tímu nesmie klesnúť pod **80 basics mesačne**.
- Zároveň musíte so svojim tímom priviesť min. **3 nové poradkyne** každý mesiac kvalifikácie.
- Aby bol tím uznaný ako samostatný tím s vlastnou nez. Sales Director, musí sa na konci kvalifikačného obdobia skladať z minimálne **30 aktívnych poradkýň** (vrátane DIQ), tzn. z poradkýň so statusom A1, A2 alebo A3.
- Aby ste sa mohli v programe kvalifikovať, musí byť vaše konanie v období kvalifikácie v súlade s princípmi spoločnosti Mary Kay.
- Program DIQ úspešne končí, ak ste splnili všetky vyššie uvedené podmienky. Vedenie spoločnosti na základe posúdenia regulárnosti splnenia podmienok schváli menovanie novej nez. Sales Director.
- Odporúčame, aby ste spoločnosti oznámili vaše identifikačné údaje nezávislej podnikateľky (t.j. IČO, DIČ, príp. IČ DPH), ak ste tak ešte neurobili. Bez predloženia týchto dokladov nie je možné čerpať provízie získané na pozícii nez. Sales Director.

Kompletné znenie podmienok programu DIQ nájdete na stránkach MK InTouch® v sekcii Kariéra s MK / Kariérny rebriček MK / PROGRAM DIQ.



Nezávislá Sales Director

FINANČNÉ VÝHODY POZÍCIE

Na pozícii nezávislej Sales Director a vyššej získavate nárok na províziu za zdieľanie príležitosti. O výške provízie budete informovaná do 15. kalendárneho dňa nasledujúceho mesiaca. Na vyplatenie provízie je nevyhnutné, aby ste spoločnosti oznámili identifikačné údaje nez. Sales Director ako nezávislej podnikateľky (t.j. IČO, DIČ, príp. IČ DPH) so živnostenským oprávnením znejúcim na "Sprostredkovateľská činnosť v oblasti obchodu". Bez týchto podkladov nebudete môcť svoju províziu čerpať. Provízia vám bude vyplatená výhradne prevodom na váš bankový účet po tom, čo vystavíte a doručíte spoločnosti Mary Kay faktúru na výšku provízie.

Provízia z predaja osobného tímu

(1. lúnia) nez. Sales Director

POČET ČLENIEK V TÍME

VÝŠKA
PROVÍZIE

1–2 aktívne členky v 1. línii	2 %
3–4 aktívne členky v 1. línii	4 %
5–7 aktívnych členiek v 1. línii	8 %
8 a viac aktívnych členiek v 1. línii	12 %

PROVÍZIA Z PREDAJA OSOBNÉHO TÍMU (1. LÚNIA) NEZ. SALES DIRECTOR

je vypočítaná z mesačného čistého objemu veľkoobchodného predaja (Sekcia 1 po zľave bez DPH) osobného tímu (1. lúnie).

Podmienkou vzniku nároku na províziu z predaja osobného tímu je, aby ste sama boli **aktívna** (statusy A1, A2, A3) v mesiaci, za ktorý vám vzniká nárok na túto províziu.

Provízia z predaja tímu nez. Sales Director

PREDAJ TÍMU V BASICS VRÁTANE OSOBNÉHO PREDAJA

VÝŠKA
PROVÍZIE

0 – 99,99	9 %
100 – 199,99	10 %
200 – 299,99	11 %
300 – 399,99	12 %
400 a viac	13 %

PROVÍZIA Z PREDAJA TÍMU NEZ. SALES DIRECTOR

je vypočítaná z mesačného čistého objemu veľkoobchodného predaja (Sekcia 1 po zľave bez DPH) vlastného tímu nez. Sales Director vrátane jej osobného predaja.

Ako nezávislá Sales Director musíte so svojím tímom dosiahnuť minimálnu mesačnú produkciu vo výške **80 basics**. Ak 2 po sebe idúce kalendárne mesiace nespĺňate tento minimálny limit, strácate svoju pozíciu nez. Sales Director. Spoločnosť Mary Kay vám môže udeliť výnimku v prípade výnimočných okolností (dlhodobá choroba a pod.).

„Rýchlosť lídra určuje rýchlosť tímu. Dobrá nezávislá Sales Director by mala určovať tempo celého tímu.“

Mary Kay Ash

Bonusy nez. Sales Director za predaj tímu

PREDAJ TÍMU V BASICS VRÁTANE OSOBNÉHO PREDAJA

BONUS V €

100 – 134,99	180
135 – 159,99	280
160 – 209,99	400
210 – 259,99	640
260 – 309,99	800
310 – 389,99	1 000
390 – 499,99	1 400
500 a viac	1 800

Provízia nez. SD, Future ESD, ESD, Elite ESD

MESAČNÝ PREDAJ VLASTNÉHO TÍMU V BASICS

POČET OFFSPRINGOV

PROVÍZIA Z OFFSPRINGOV V %

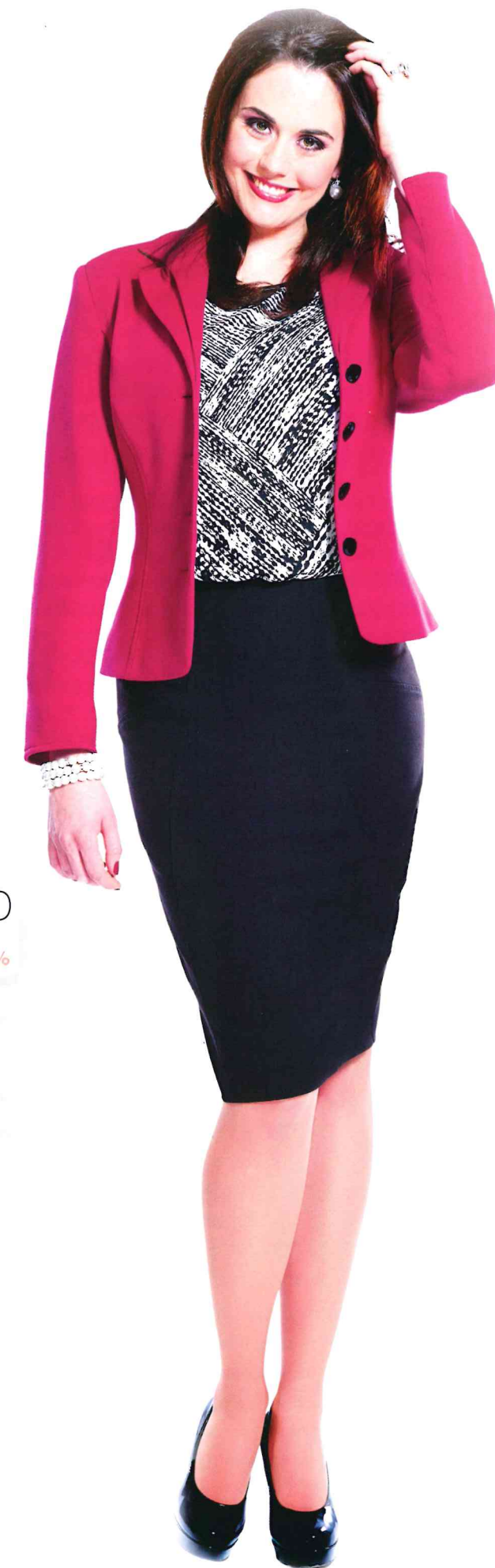
Stupeň 1: 80–399,99	1, 2 alebo 3	4 %
	4, 5 alebo 6	4,5 %
	7 a viac	5 %
Stupeň 2: 400 a viac	1, 2 alebo 3	5 %
	4, 5 alebo 6	5,5 %
	7 a viac	6 %

PROVÍZIA Z PREDAJA OFFSPRINGOV NEZ. SALES DIRECTOR

je vypočítaná z mesačného čistého objemu veľkoobchodného predaja (Sekcia 1 po zľave bez DPH) offspringov 1. lúnie nez. Sales Director.

Ak SD, Future ESD, ESD, Elite ESD nespĺní min. tímovú produkciu (80 basics mesačne), má nárok na províziu z produkcie offspringov vo výške 2 % bez ohľadu na ich počet.

- Nezávislá Senior Sales Director (ďalej len nez. SD) má aspoň 1 nez. Sales Director v 1. línii.
- Nezávislá Future Executive Senior Sales Director (ďalej len nez. Future ESD) má aspoň 3 nez. Sales Directors v 1. línii.
- Nezávislá Executive Senior Sales Director (ďalej len nez. ESD) má aspoň 5 nez. Sales Directors v 1. línii.
- Nezávislá Elite Executive Senior Sales Director (ďalej len nez. Elite ESD) má aspoň 8 nez. Sales Directors v 1. línii.



Program NIQ

KVALIFIKÁCIA NA POZÍCIU NEZ. NATIONAL SALES DIRECTOR

Pozícia nezávislej National Sales Director predstavuje najvyšší dosiahnuteľný úspech v kariére spoločnosti Mary Kay. Toto veľmi vplyvné a významné postavenie vyžaduje vysokú kvalitu manažérskych schopností a vysokú dávku osobnej zodpovednosti.

PROGRAMU SA MÔŽETE ZÚČASTNIŤ LEN OD POZÍCIE NEZ. ELITE EXECUTIVE SENIOR SALES DIRECTOR PRI SPLNENÍ NASLEDUJÚCICH PODMIENOK:

- Musíte mať aspoň 18 offspringov (nez. Sales Directors) v nasledujúcom zložení:

(12/6) 12 offspringov – nez. Sales Directors v prvej línii, 6 z nich na pozícii nez. Senior Sales Director.

ALEBO

(11/7) 11 offspringov – nez. Sales Directors v prvej línii, 7 z nich na pozícii nez. Senior Sales Director.

ALEBO

(10/8) 10 offspringov – nez. Sales Directors v prvej línii, 8 z nich na pozícii nez. Senior Sales Director.

Počty 12/6, 11/7 alebo 10/8 sú označované ako tzv. medzinárodná úroveň.

- S dostatočným časovým predstihom je nevyhnutné osobne konzultovať svoj plán stať sa nez. National Sales Director s generálnou riaditeľkou spoločnosti a s riaditeľkou pre SR, oddelenia podpory predaja a vzdelávania v ČR/SR.
- Kvalifikácii NIQ predchádza 3 mesačné prípravné obdobie, tzv. PRE-NIQ a váš vstup do PRE-NIQ a aj do samotného programu NIQ schvaľuje špeciálna komisia zložená z prezidentky Mary Kay Európa, najvyššieho vedenia v Dallase, generálnej riaditeľky spoločnosti a riaditeľky pre SR, oddelenia podpory predaja a vzdelávania ČR/SR.
- S dostatočným časovým predstihom v období pred PRE-NIQ je nevyhnutné intenzívne spolupracovať s generálnou riaditeľkou spoločnosti, riaditeľkou pre SR, oddelenia podpory predaja a vzdelávania ČR/SR a svojou nez. National Sales Director, aby ste boli dostatočne pripravená na vstup do prípravného obdobia PRE-NIQ.

PRIEBEH A ÚSPEŠNÉ SPLNENIE PROGRAMU NIQ

- Kvalifikačné obdobie programu NIQ tvoria **4 po sebe idúce kalendárne mesiace**.
- Na konci štvrtého mesiaca kvalifikačného obdobia programu NIQ musí každý tím z 18-tich offspringov (v nasledovnom zložení: 12/6, 11/7 alebo 10/8) a váš vlastný tím (tím nez. NSD v kvalifikácii) splniť nasledujúce podmienky:
 - Celkovú tímovú produkciu vo výške **400 basics** a mať v tíme min. **30 aktívnych nez. kozmetických poradkýň** vrátane nez. Sales Director.
 - Minimálnu tímovú mesačnú produkciu vo výške **80 basics**, priemernú tímovú mesačnú produkciu vo výške 100 basics.
- Menovanie novej nez. NSD je po splnení minimálnych požiadaviek vo výhradnej právomoci spoločnosti a nasleduje po preskúmaní nez. NSD poradnou komisiou. Menovanie je podmienené viacerými faktormi (napr. dodržiavaním zásad spoločnosti Mary Kay, etiky, imidžu, pozitívneho prístupu, lojality k spoločnosti, podpory politiky spoločnosti a jej vzdelávacích a motivačných programov).



„Nikdy sa nedozviete, koľko ľudí k vám vzhliada. Koľko očakáva, že ich povediete. Rozhodnite sa byť najlepšími! Nikdy neviete, koľko životov ľudí ste pomohli zmeniť k lepšiemu.“
Mary Kay Ash

Nezávislá NSD

Okrem toho máte nárok na nasledujúce provízie a bonusy.

Provízia z predaja osobného tímu (1. lúnia) nez. NSD

POČET ČLENIEK V TÍME

VÝŠKA PROVÍZIE

1–2 aktívne členky v 1. línii	2 %
3–4 aktívne členky v 1. línii	4 %
5–7 aktívnych členiek v 1. línii	8 %
8 a viac aktívnych členiek v 1. línii	12 %

ZMENA

PROVÍZIA Z PREDAJA TÍMU NEZ. NSD

Provízia z predaja tímu nez. NSD je vypočítaná vo výške **13 % + 5 %** (t.j. celkom 18 %) z mesačného čistého objemu veľkoobchodného predaja (Sekcia 1 po zľave bez DPH) vlastného tímu nezávislej NSD, vrátane jej osobnej produkcie.

Nezávislá National Sales Director nemá nárok na bonusy pre nez. Sales Director.
Nezávislá National Sales Director nemá povinnosť plniť minimálnu tímovú produkciu.

ZMENA

Provízia z predaja offspringov nez. NSD

MESAČNÁ TÍMOVÁ PRODUKCIA OFFSPRINGOV V 1. LÍNII

PROVÍZIA

0 – 79,99 basics	5 %
80 – 159,99 basics	6 %
160 – 399,99 basics	7 %
400 basics a viac	8 %

Provízia z predaja offspringov v ďalších lúniach nez. NSD

Offspringy 2. lúnie	3 %
Offspringy 3. lúnie	2 %

Provízia nez. NSD z predaja offspringov je vypočítaná z mesačného čistého objemu veľkoobchodného predaja (Sekcia 1 po zľave bez DPH) offspringov nezávislej NSD.

Na pozícii nez. NSD získate aj ďalšie finančné výhody. Uvedené provízie a bonusy sú len výber zo všetkých provízií a bonusov určených pre nez. NSD a niektoré podmienky sú skrátené. Ak vás zaujímajú všetky výhody pozície nez. NSD, kliknite na Mary Kay InTouch®, kde nájdete prehľadnú brožúru v časti Kariéra s MK / Kariérny rebríček MK / NEZÁVISLÁ NATIONAL SALES DIRECTOR – výhody pozície a ako ich získat.

FINANČNÉ VÝHODY POZÍCIE

Na pozícii nezávislej National Sales Director získavate maximálnu zľavu 45 % na všetky svoje osobné objednávky, ktoré dosiahnu hodnotu min. 1,5 basics.

Na pozícii nez. NSD a vyššej získavate nárok na províziu za zdieľanie príležitosti. O výške provízie budete informovaná do 15. dňa nasledujúceho mesiaca. Na vyplatenie provízie je nevyhnutné, aby ste spoločnosti oznámili identifikačné údaje nez. NSD ako nezávislej podnikateľky (t.j. IČO, DIČ, príp. IČ DPH) so živnostenským oprávnením znejúcim na “Sprostredkovateľská činnosť v oblasti obchodu”. Bez týchto podkladov nebudete môcť svoju províziu čerpať. Provízia vám bude vyplatená výhradne prevodom na váš bankový účet po tom, čo vystavíte a doručíte spoločnosti faktúru na výšku provízie.

PROVÍZIA Z PREDAJA OSOBNÉHO TÍMU (1. LÚNIA)

Provízia z predaja osobného tímu (1. lúnia) je vypočítaná vo výške **2 – 12 %** z mesačného čistého objemu veľkoobchodného predaja (Sekcia 1 po zľave bez DPH) osobného tímu (1. lúnia) nez. NSD. Výška tejto provízie závisí od veľkosti 1. lúnie nez. NSD (t.j. od počtu členiek jej osobného tímu so statusom A1, A2 a A3).

BONUSY ZA TVORBU OFFSPRINGOV V 1. LÍNII

Jednorazový bonus za vznik nového offspringu (nez. Sales Director) v 1. línii je vo výške 3,600 €.

Ročný bonus za fungovanie nového offspringu v 1. línii je vo výške 720 € pri ročnom objeme produkcie tohto offspringu min. 1 200 basics. Na bonus vzniká nárok každý rok k dátumu debutu tohto offspringu. V prípade, že offspring v 1. línii (za ktorý ste mali ako nez. NSD nárok na získanie tohto ročného bonusu) debutuje ako nová nez. NSD, tento ročný bonus za fungovanie nového offspringu v 1. línii bude nahradený ročným bonusom za fungovanie nového NSD offspringu. Všetky bonusy sú pripočítané k províziám v mesiaci nasledujúcom po mesiaci, v ktorom boli splnené podmienky získania nároku na bonusy (t.j. s mesačným oneskorením).



Motivačné programy na ceste za vaším úspechom

Program pre nové nezávislé kozmetické poradkyne je koncipovaný do troch krokov

- **krok 1** alebo Vyskúšajte si prípravky a zamilujte sa do nich
- **krok 2** alebo Poskytujte kozmetické poradenstvá a pracujte s hostiteľkou
- **krok 3** alebo Budujte si svoj tím

KROK 1**

Showcase Deluxe a Showcase Deluxe pre mladých sú ideálnym začiatkom pre ženy, ktoré oslovila podnikateľská príležitosť s Mary Kay.

Vyberať môžete z dvoch variantov v závislosti na tom, na akú vekovú skupinu zákazníčok sa plánujete zamerať. Vďaka atraktívnemu zloženiu týchto štartovacích kufríkov môžete ihneď organizovať úspešné hodinky krásy. Hodnota, ktorú získate, vysoko prevyšuje cenu, ktorú zaplatíte.

Navyše, pri registrácii ONLINE si súčasne s objednávkou Kroku 1 môžete doobjednať ďalšie prípravky (vrátane Kroku 2 a Kroku 3) v rámci tej istej objednávky so zľavou 50 %. Táto špeciálna 50 % zľava sa vzťahuje taktiež na všetky objednávky v minimálnej výške 1,5 basics podané následne v kalendárnom mesiaci, v ktorom ste si zakúpili Krok 1. Na prípravky sekcie 2 sa zľava 50 % nevzťahuje.

ŠTARTOVACÍ KUFRÍK SHOWCASE DELUXE*

Cena: 126 €
Celková hodnota: 404,90 €
Hodnota prípravkov sekcie 1 s 50 % zľavou (1,72 basics)
sa započítava nezávislej kozmetickej poradkyni do produkcie.

ŠTARTOVACÍ KUFRÍK SHOWCASE DELUXE PRE MLADÝCH*

Cena: 126 €
Celková hodnota: 405,60 €
Hodnota prípravkov sekcie 1 s 50 % zľavou (1,72 basics)
sa započítava nezávislej kozmetickej poradkyni do produkcie.

KROK 2**

Aby nez. kozmetická poradkyňa získala zľavu vo výške 50 % na prípravky sekcie 1 obsiahnuté v Kroku 2, musí podať objednávku na balíček Kroku 2 predbaleného firmou, alebo si v rovnakej hodnote vyberie prípravky Sekcie 1 sama kedykoľvek v priebehu 90 dní od registrácie.

V oboch prípadoch sa jej rovnaký balíček literatúry pridá automaticky v závere objednávky.

Ceny Kroku 2 predbaleného firmou
Sekcia 1: 440,40 €
Cena po 50 % zľave: 220,20 €
Sekcia 2: 10,80 €
Celkom: 231,00 €
Regulárna zľava 40 % na prípravky sekcie 1 by znamenala výslednú hodnotu 275,04 €
Hodnota – 4,49 basics

KROK 3**

Aby nez. kozmetická poradkyňa získala zľavu 50 % na prípravky sekcie 1 obsiahnuté v Kroku 3, musí podať objednávku na balíček Kroku 3 predbaleného firmou, alebo si v rovnakej hodnote vyberie prípravky Sekcie 1 sama kedykoľvek, najneskôr však 90 dní od registrácie.

V oboch prípadoch sa jej rovnaký balíček literatúry pridá automaticky v závere objednávky.

Sekcia 1: 453,10 €
Cena po 50 % zľave: 226,55 €
Sekcia 2: 7,30 €
Celkom: 233,85 €
Regulárna zľava 40 % na prípravky sekcie 1 by znamenala výslednú hodnotu 279,16 €
Hodnota – 4,62 basics

Nová nezávislá kozmetická poradkyňa si môže v rámci registrácie vybrať z dvoch možností Kroku 1 – Showcase Deluxe a Showcase Deluxe pre mladých, ktoré jej poskytnú všetko potrebné na úspešné naštartovanie kariéry.

REGISTRÁCIA

KROK 1 SHOWCASE DELUXE ALEBO SHOWCASE DELUXE PRE MLADÝCH

BALÍČEK
PREDBALENÝ FIRMOU*

ALEBO

BALÍČEK
PREDBALENÝ FIRMOU*

KROK 3

VLASTNÝ BALÍČEK
PRÍPRAVKOV SEKcie 1
V MINIMÁLNEJ HODNOTE KROKU 2
PREDBALENÉHO FIRMOU

VLASTNÝ BALÍČEK
PRÍPRAVKOV SEKcie 1
V MINIMÁLNEJ HODNOTE KROKU 3
PREDBALENÉHO FIRMOU

Po objednaní všetkých troch krokov má nez. kozmetická poradkyňa nárok na zvláštnu prémiiu – darček – exkluzívnu súpravu profesionálnych štetcov a základný odznak nez. kozmetickej poradkyně. Táto prémia bude automaticky doručená s objednávkou Kroku 3.



* Aktuálne zloženie jednotlivých krokov nájdete vždy prehľadne na MK InTouch®.

** Aktuálne hodnoty od 1. 8. 2016. Spoločnosť Mary Kay si vyhradzuje právo zmeniť obsah jednotlivých krokov. Ak dôjde k akejkoľvek zmene, budú všetky potrebné informácie zverejnené na MK InTouch® a v časopise Applause.

Hviezdny program

BYŤ HVIEZDNOU PORADKYŇOU SA OPLATÍ

HVIEZDNA KOZMETICKÁ PORADKYŇA

Štvrťročný program

Hviezdna úroveň	Počet basics za seminárny štvrťrok
Zafirová hviezdica.....	36 basics
Rubínová hviezdica.....	48 basics
Diamantová hviezdica.....	60 basics
Smaragdová hviezdica.....	90 basics
Perlová hviezdica.....	120 basics

Kvalifikácia na status hviezdnej kozmetickej poradkyne sa počíta z celkového maloobchodného predaja sekcie 1 za seminárny štvrťrok.

REBRÍČEK ÚSPECHU HVIEZDNYCH KOZMETICKÝCH PORADKYŇÍ

➤ Rebríček úspechu je symbolom, ktorý dáva svetu najavo, že ste žiarivou hviezdou a všetci rýchlo rozpoznajú, v kľakých štvrťrokoch ste získali status hviezdnej kozmetickej poradkyne.

➤ Dizajn rebríčka úspechu je vo farbe platiny a zlata a pripomína kométy jasne žiaricu na nočnej oblohe (získate ho len prvýkrát, kedy dosiahnete status hviezdnej kozmetickej poradkyne).

➤ Každý seminárny štvrťrok, v ktorom sa stanete hviezdou kozmetickej poradkyne, získate číslo a hviezdicu do rebríčka úspechu. Číslo predstavuje počet štvrťrokov, v ktorých ste získali status hviezdnej kozmetickej poradkyne. Hviezdica (kamienok – rakúsky krištál) predstavuje úroveň, ktorú ste dosiahli (od zafirovej po perlovú) v danom seminárnom štvrťroku. S číslom 56 získate špeciálnu brošňu rebríčka úspechu s pravými diamantmi.

HVIEZDNA SALES DIRECTOR

Štvrťročný program

Existuje päť úrovní podľa počtu hviezdnych kozmetických poradkyň v tíme

Hviezdna úroveň	Počet hviezdíček v tíme za seminárny štvrťrok**
Zafirová úroveň*	4
Rubínová úroveň*	8
Diamantová úroveň*	12
Smaragdová úroveň*	16
Perlová úroveň*	20

* Aktuálne ocenenia, ktoré získate za daný štvrťrok, budú zverejnené vždy na MK InTouch® a v časopise Applause vždy v 1. mesiaci daného štvrťroku.

** Možná je akákoľvek kombinácia hviezdíček.

„Mierte na mesiac! To najhoršie, čo sa vám môže stať je, že pristanete medzi hviezdami!“

Mary Kay Ash

Program odmeňuje všetky nezávislé kozmetické poradkyne (ďalej len kozmetické poradkyne) za predaj v jednotlivých seminárnych štvrťrokoch. Je určený pre všetky kozmetické poradkyne vrátane nezávislých Sales Directors všetkých úrovní okrem nezávislých National Sales Directors.

ČO ZÍSKATE ZA PREDAJ PODĽA JEDNOTLIVÝCH ÚROVNÍ?

1. HVIEZDNY BALÍČEK, ktorý obsahuje:

- najžiadanejšie prípravky Mary Kay®
- aktuálnu novinku pre daný štvrťrok
- dekoratívnu kozmetiku

2. VECNÝ DARČEK, ktorý vás určite poteší

**Zloženie balíčka a darčeky sú v každom štvrťroku iné.
Pripravte sa na skutočne skvelé darčeky!**

ZAFÍROVÝ BALÍČEK..... je zložený z prípravkov a noviniek pre každý štvrťrok v hodnote približne **100 €**. K balíčku získate aj vecný darček.*

RUBÍNOVÝ BALÍČEK..... je zložený z prípravkov a noviniek pre každý štvrťrok v hodnote približne **160 €**. K balíčku získate aj vecný darček.*

DIAMANTOVÝ BALÍČEK.... je zložený z prípravkov a noviniek pre každý štvrťrok v hodnote približne **240 €**. K balíčku získate aj vecný darček.*

SMARAGDOVÝ BALÍČEK... je zložený z prípravkov a noviniek pre každý štvrťrok v hodnote približne **360 €**. K balíčku získate aj vecný darček.*

PERLOVÝ BALÍČEK..... je zložený z prípravkov a noviniek pre každý štvrťrok v hodnote približne **480 €**. K balíčku získate aj vecný darček.*

* Aktuálne ocenenia, ktoré získate za daný štvrťrok, budú zverejnené vždy na MK InTouch® a v časopise Applause vždy v 1. mesiaci daného štvrťroku.

- Je určený pre nezávislé Sales Directors (ďalej len Sales Directors) na všetkých úrovniach okrem nez. NSD.
- Každá Sales Director, ktorá bude mať za seminárny štvrťrok vo svojom tíme minimálne 4 hviezdne kozmetické poradkyne (vrátane seba, pokiaľ získa status hviezdnej kozmetickej poradkyne), získa ocenenie, ktoré vyhlásime každý seminárny štvrťrok.
- Ak Sales Director oddelí počas seminárneho štvrťroku offspring, hviezdne poradkyne nového offspringu sa budú v danom seminárnom štvrťroku počítať novej Sales Director a zároveň aj jej Senior Sales Director, do ktorej tímu pôvodne patrili.

Súhvezdie NAJ

SÚHVEZDIE NAJ HVIEZDNYCH KOZMETICKÝCH PORADKYŇÍ

Ročný program

- Program je určený pre všetky nezávislé kozmetické poradkyne (ďalej len kozmetické poradkyne) vrátane nezávislých Sales Directors všetkých úrovní okrem nezávislých National Sales Directors.
- Kozmetická poradkyňa, ktorá získa v každom štvrťroku seminárneho roka, t.j. v období od 1. 8. 2016 do 31. 7. 2017, status hviezdnej kozmetickej poradkyne (t.j. 4 hviezdíčky), sa automaticky kvalifikuje v programe Súhvezdie NAJ hviezdnych kozmetických poradkyň.

Existuje päť úrovní podľa počtu predaných basics

Hviezdna úroveň	Min. počet basics za seminárny rok 2016/2017**
Zafirová úroveň*	144 basics
Rubínová úroveň*	192 basics
Diamantová úroveň*	240 basics
Smaragdová úroveň*	360 basics
Perlová úroveň*	480 basics

* Aktuálne ocenenia pre seminárny rok 2016/2017 sú zverejnené na MK InTouch® v časti Motivačné programy a výzvy / Hviezdny program.

** Možná je akákoľvek kombinácia hviezdíček v jednotlivých štvrťrokoch, rozhoduje počet predaných basics celkom.

ZMENA

PRI 20. VÝROČÍ SPOLOČNOSTI SME PRE VÁS PRIPRAVILI JEDINEČNÉ OCENENIE!

Ako hviezdna kozmetická poradkyňa alebo hviezdna Sales Director, ktorá sa kvalifikuje v Súhvezdí NAJ, sa môžete tešiť na tieto ocenenia podľa dosiahnutej hviezdnej úrovne:

1. PRÉMIOVÝ HVIEZDNY BALÍČEK podľa dosiahnutej hviezdnej úrovne*
2. EXTRA OCENENIE POČAS ŠPECIÁLNEHO ŠKOLENIA, ktoré sa bude konať deň pred Výročnou konferenciou 2017, podľa dosiahnutej hviezdnej úrovne (na vyššej úrovni získate ocenenie predchádzajúcej úrovne a navyše ocenenie novej úrovne):

ZAFÍROVÁ ÚROVEŇ:

- **vstup na špeciálne školenie** deň pred Výročnou konferenciou 2017
- **exkluzívny obed** pre hviezdne kozmetické poradkyne a hviezdne Sales Directors

RUBÍNOVÁ ÚROVEŇ:

- navyše aj **vecný darček**, ktorý bude prekvapením počas školenia

DIAMANTOVÁ ÚROVEŇ:

- navyše **VIP obed** v spoločnosti nez. NSD, školiteľa / špeciálneho hosta a manažmentu spoločnosti

SMARAGDOVÁ ÚROVEŇ:

- navyše odvoz na školenie **limuzínou**

PERLOVÁ ÚROVEŇ:

- navyše **špeciálna premena** – výber šiat stylistom a úprava vizážistkou na školenie

Ak sa kvalifikujete v Súhvezdí NAJ hviezdnych kozmetických poradkyň, a zároveň v Súhvezdí NAJ hviezdnych Sales Directors, získate ocenenie podľa najvyššie dosiahnutej hviezdnej úrovne, bez ohľadu na to, v ktorej kategórii ste sa kvalifikovali.

V Súhvezdí NAJ hviezdnych Sales Directors získate aj hviezdnu trofej, ktorú vám odovzdáme na pódiu Výročnej konferencie.

* Presné zloženie balíčkov pre seminárny rok 2016/2017 je zverejnené na MK InTouch® v časti Motivačné programy a výzvy / Hviezdny program.

Aby ste sa mohli kvalifikovať vo Hviezdom programe alebo v Súhvezdí NAJ, musíte byť na konci kvalifikačného obdobia aktívna (A1, A2, A3).

SÚHVEZDIE NAJ HVIEZDNYCH SALES DIRECTORS

Ročný program

- Je určený pre nezávislé Sales Directors (ďalej len Sales Directors) na všetkých úrovniach okrem nez. NSD. Sales Director, ktorá získa každý štvrťrok seminárneho roka, t.j. v období od 1. 8. 2016 do 31. 7. 2017, status hviezdnej Sales Director, sa automaticky kvalifikuje v programe Súhvezdie NAJ hviezdnych Sales Directors.

Existuje päť úrovní podľa počtu získaných hviezdíček

Hviezdna úroveň	Min. počet získaných hviezdíček v tíme za seminárny rok 2016/2017**
Zafirová úroveň*	16
Rubínová úroveň*	32
Diamantová úroveň*	48
Smaragdová úroveň*	64
Perlová úroveň*	80

* Aktuálne ocenenia pre seminárny rok 2016/2017 sú zverejnené na MK InTouch® v časti Motivačné programy a výzvy / Hviezdny program.

** Možná je akákoľvek kombinácia hviezdíček v jednotlivých štvrťrokoch.



ZMENA

DISTRIBÚCIA OCENENÍ

• **Presné informácie o spôsobe distribúcie ocenení nájdete vždy na Mary Kay InTouch® od 1. dňa posledného mesiaca aktuálne prebiehajúceho seminárneho štvrťroka (teda od 1. 10. 2016, 1. 1. 2017, 1. 4. 2017 a 1. 7. 2017).**

Výhodnotenie Hviezdného programu sa uskutoční vždy po uzavretí seminárneho štvrťroka. Priebežné výsledky počas seminárneho štvrťroka môže nez. kozmetická poradkyňa sledovať na MK InTouch®.

Aby ste mohli ocenenia za splnenie programu získať, musí byť vaše konanie v čase oceňovania v súlade s princípmi spoločnosti Mary Kay.

Úspech v červenej

ALEBO KROK ZA KROKOM V KARIÉRE S MARY KAY

Program je určený pre všetky nezávislé kozmetické poradkyne (ďalej len kozmetické poradkyne) okrem nezávislých Sales Directors na všetkých úrovniach (ďalej len Sales Directors).



KROK ZA KROKOM

Motivujete a inšpirujete ostatné ženy!

Budete hrdo nosiť červené sako Mary Kay ako znamenie vášho úspechu!

DEŇ ZA DŇOM

Každý mesiac dostanete tímovú zľavu vo výške 2 %, 4 %, 8 %, 12 % podľa počtu aktívnych členiek vo svojej 1. línii a môžete sa zúčastniť na exkluzívnych školeniach len pre Červené saká!

MESIAC PO MESIACI

S týmto programom môžete dosiahnuť svoje ciele a splniť si všetky svoje sny! Pripravte sa na kariéru s Mary Kay – červené sako a ostatné krásne darčeky čakajú práve na vás!

PODMIENKY:

- Program sa skladá zo 4 na seba nadväzujúcich krokov.
- Úspešné splnenie jedného kroku je podmienkou pre krok nasledujúci.
- Program beží po celý seminárny rok, teda v období štyroch seminárnych štvrťrokov.
- Zapojiť sa môžete kedykoľvek, vždy na začiatku nového seminárneho štvrťroka.
- Nie je potrebné zasielať prihlášku, do programu ste začlenená automaticky!

„Za každým úspechom, veľkým alebo malým, je plán. Ak skutočne chcete veci zrealizovať, čím skôr sa naučíte plánovať, tým lepšie.“

Mary Kay Ash

KROK 1

MOJE KRÁSNÉ ČERVENÉ SAKO

- Privedte do svojho osobného tímu – vašej 1. línii – min. 5 nových aktívnych kozmetických poradkýň.
- Dosiahnite so svojím tímom (svojou 1. línii) min. 40 basics tímovej produkcie, vaša osobná produkcia sa počíta.
- Podajte sama v tomto období aspoň jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.

OCENENIE:

- Červené sako Mary Kay za symbolickú cenu 1 €
- Školiaci materiál Akčný plán pre budúce Sales Directors
- Školiaci materiál Objavte svoje možnosti
- Ocenenie na Konferencii úspechu a Výročnej konferencii

Po úspešnom splnení KROKU 1 automaticky pokračujete KROKOM 2 v ďalšom seminárnom štvrťroku.**



KROK 2

MOJICH ÚŽASNÝCH 12 %

- Privedte do svojho osobného tímu – vašej 1. línii – min. 5 nových aktívnych kozmetických poradkýň.
- Dosiahnite so svojím tímom (svojou 1. línii) min. 50 basics tímovej produkcie, vaša osobná produkcia sa počíta.
- Podajte sama v tomto období aspoň jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.
- **Buďte ku koncu kvalifikačného obdobia na pozícii nez. Future Sales Director.**

OCENENIE:

- Módna kabelka perfektne dopĺňajúca vaše červené sako
- Školiaci materiál Objavte svoje možnosti
- Ocenenie na Konferencii úspechu a Výročnej konferencii

Po úspešnom splnení KROKU 2 automaticky pokračujete KROKOM 3 v ďalšom seminárnom štvrťroku.**



KROK 3

MOJE PODNIKANIE V ČERVENEJ

- Privedte do svojho osobného tímu – vašej 1. línii – min. 5 nových aktívnych kozmetických poradkýň.
- Dosiahnite so svojím tímom (svojou 1. línii) min. 60 basics tímovej produkcie, vaša osobná produkcia sa počíta.
- Podajte sama v tomto období aspoň jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.
- **Buďte ku koncu kvalifikačného obdobia na pozícii nez. Future Sales Director.**

OCENENIE:

- Módna listová kabelka
- Školiaci materiál Objavte svoje možnosti
- Ocenenie na Konferencii úspechu a Výročnej konferencii

Po úspešnom splnení KROKU 3 automaticky pokračujete KROKOM 4 v ďalšom seminárnom štvrťroku.**



KROK 4

SOM PRIPRAVENÁ NA VŠETKO!

- Privedte do svojho osobného tímu – vašej 1. línii – min. 5 nových aktívnych kozmetických poradkýň.
- Dosiahnite so svojím tímom (svojou 1. línii) min. 70 basics tímovej produkcie, vaša osobná produkcia sa počíta.
- Podajte sama v tomto období aspoň jednu objednávku v min. výške 1,5 basics.
- **Buďte ku koncu kvalifikačného obdobia na pozícii nez. Future Sales Director.**

OCENENIE:

- Červený kufr na kolieskach
- Školiaci materiál Objavte svoje možnosti
- Ocenenie na Konferencii úspechu a Výročnej konferencii



PODMIENKY ÚČASTI V PROGRAME:

- Programu sa môžete zúčastniť len ako kozmetická poradkyňa. Nie je určený pre Sales Directors.
- Ak vstúpite do programu DIQ a stanete sa Sales Director, môžete daný krok, v ktorom sa práve nachádzate dokončiť, ale v programe ďalej nepokračujete.
- Ako nová kozmetická poradkyňa do programu vstupujete v seminárnom štvrťroku, v ktorom ste podpísali Zmluvu kozmetikej poradkyne.
- Jednotlivé kroky je potrebné plniť postupne, až po splnení jedného kroku môžete plniť krok nasledujúci. Ak by ste určitý krok nespĺnili, máte možnosť sa znova kvalifikovať v ďalšom seminárnom štvrťroku.
- Darček môžete získať za každý krok len 1x.
- Darček (okrem červeného saka) dostanete automaticky po splnení podmienok s vašou najbližšou objednávkou tovaru. Výška objednávky nerozhoduje. Nárok na ocenenie je obmedzený vždy na nasledujúci štvrťrok po tom, čo ste sa na ocenenie kvalifikovali. Ocenenia budú priložené k vašej objednávke najskôr 7. pracovný deň prvého mesiaca po skončení kvalifikácie.
- Červené sako vám zašleme na základe objednávky (je potrebné špecifikovať veľkosť) a po úhrade symbolického poplatku 1 €. Objednávkový formulár na červené sako nájdete na stránkach MK InTouch®, sekcia Zákaznícky servis / Objednávkové formuláre. Sako je potrebné objednať do 1 mesiaca od splnenia podmienok.
- Darček za jednotlivé kroky programu dostanete podľa aktuálnej ponuky seminárneho roka, v ktorom ste kroky splnili (nie podľa ponuky roka, v ktorom ste do programu vstúpili).
- Spoločnosť Mary Kay si vyhradzuje právo v prípade vyčerpania zásob nahradiť darček podobným predmetom.
- Aby ste mohli ocenenie za splnenie programu získať, musí byť vaše konanie v dobe oceňovania v súlade s princípmi spoločnosti Mary Kay.

Informácie o školeniach, ktoré vám pomôžu splniť jednotlivé kroky Programu a mnoho užitočných tipov, nájdete na MK InTouch®.

** Jednotlivé kroky nemusia byť splnené v bezprostredne po sebe nasledujúcich štvrťrokoch.

Kráľovské dvory

KRÁLOVSKÝ DVOR OSOBNÉHO PREDAJA

je určený pre všetky nezávislé kozmetické poradkyne a nezávislé Sales Directors všetkých úrovní (ďalej len kozmetické poradkyne a Sales Directors), okrem nezávislých National Sales Directors (ďalej len NSD).

PODMIENKY:

- Osobný predaj kozmetikej poradkyne alebo Sales Director musí dosiahnuť za kvalifikačné obdobie výšku **minimálne 300 basics**.
- Kozmetická poradkyňa alebo Sales Director, ktorá sa chce kvalifikovať v tejto kategórii, musí byť aktívna.*
- Ak kozmetická poradkyňa postúpi počas kvalifikačného obdobia na pozíciu Sales Director, bude sa kvalifikovať v Kráľovskom dvore osobného predaja Sales Directors. A naopak, ak Sales Director stratí status Sales Director počas kvalifikačného obdobia a podmienky Kráľovského dvora osobného predaja splní, bude ocenená v Kráľovskom dvore osobného predaja kozmetických poradkýň. Aby sa Sales Director mohla kvalifikovať v kategórii pre Sales Directors, musí debutovať ako Sales Director najneskôr k 1. 7. 2017.
- V posledných dvoch mesiacoch kvalifikačného obdobia, teda v júni a júli 2017, sa započítava produkcia maximálne 50 basics mesačne, t.j. v júni max. 50 basics a v júli max. 50 basics.
- V prípade zhodných výsledkov rozhoduje o prvých 3 miestach počet nových kozmetických poradkýň získaných za dané kvalifikačné obdobie do 1. línie, ktorých predaj od okamihu registrácie v Mary Kay do konca kvalifikačného obdobia predstavuje minimálne 9 basics a sú aktívne.*
- Tímová produkcia Sales Director, ktorá sa chce kvalifikovať v tejto kategórii, musí byť každý mesiac minimálne **80 basics** (neplatí pre kozmetické poradkyne).



SPOLOČNÉ PODMIENKY PRE VŠETKY KRÁLOVSKÉ DVORY

- Nová kozmetická poradkyňa/Sales Director, ktorá príde k spoločnosti/debutuje počas kvalifikačného obdobia, musí splniť celkové kvalifikačné podmienky, nevypočítava sa pomerná časť na základe počtu mesiacov od zaregistrovania/debutu v spoločnosti.
- Spoločnosť nebude poskytovať informácie o medzivýsledkoch programu počas kvalifikačného obdobia žiadnej kozmetikej poradkyňi/Sales Director. K dispozícii budú len oficiálne výsledky publikované v Applause či iných materiáloch spoločnosti Mary Kay.
- NSD sa Kráľovských dvorov nezúčastní. V Kráľovských dvoroch sa môže kvalifikovať len v prípade, ak splní celkové kvalifikačné podmienky pred alebo do dátumu svojho NSD debutu (t.j. v dobe, keď má ešte status Sales Director).
- Aby mohla kozmetická poradkyňa/Sales Director ocenenie za splnenie programu získať, musí byť jej konanie v dobe oceňovania v súlade s princípmi spoločnosti Mary Kay.

KRÁLOVSKÝ DVOR OSOBNÉHO PREDAJA SA VYHODNOCUJE ZVLÁŠŤ
PRE KOZMETICKÉ PORADKYNE A ZVLÁŠŤ PRE SALES DIRECTORS

UMIESTNENIA A OCENENIA PRE VŠETKY KRÁLOVSKÉ DVORY**:

EXKLUZÍVNA EDÍCIA ZLATÝCH ČMELIAKOV A PRSTEŇOV S BRILANTMI K 20. VÝROČIU

VARIANT A		VARIANT B		
1. Miesto	Veľký zlatý čmeliak s brilantmi a topásmi vo farbe champagne	KRÁLOVSKÝ DVOR OSOBNÉHO PREDAJA	KRÁLOVSKÝ DVOR ZDIELANIA PRÍLEŽITOSTI	KRÁLOVSKÝ DVOR NAJLEPŠÍCH TÍMOV
2. Miesto	Stredne veľký zlatý čmeliak s brilantmi a topásmi vo farbe champagne	+		
3. Miesto	Malý zlatý čmeliak s brilantmi a topásmi vo farbe champagne			
VŠETKY ĎALŠIE UMIESTNENIA	Malý zlatý čmeliak s brilantmi a topásmi vo farbe champagne	Prsteň z bieleho zlata s ružovým ametystom a brilantmi	Prsteň z ružového zlata s topásmom v farbe champagne a brilantmi	Prsteň z bieleho zlata s bielou perlou a brilantmi

Apple iPhone ***
Apple iPad + obal***
Apple iPad + obal***
Smartfón***

KRÁLOVSKÝ DVOR ZDIELANIA PRÍLEŽITOSTI

je určený pre všetky nezávislé kozmetické poradkyne aj nezávislé Sales Directors všetkých úrovní (ďalej len kozmetické poradkyne a Sales Director), okrem nezávislých NSD.

PODMIENKY:

- Kozmetická poradkyňa/Sales Director musí prísť za kvalifikačné obdobie do svojej 1. línie minimálne 22 nových kozmetických poradkýň, ktorých predaj od okamihu zaregistrovania v Mary Kay do konca kvalifikačného obdobia predstavuje minimálne 9 basics a sú aktívne na konci kvalifikačného obdobia.*
- V posledných 2 mesiacoch kvalifikačného obdobia, teda v júni a v júli 2017, sa započíta maximálne 5 nových osobných kozmetických poradkýň, ktorých predaj od okamihu zaregistrovania v Mary Kay do konca kvalifikačného obdobia predstavuje minimálne 9 basics a sú aktívne*, t.j. v júni 5 a v júli 5.
- Kozmetická poradkyňa/Sales Director, ktorá sa chce kvalifikovať v tejto kategórii, musí byť aktívna na konci kvalifikačného obdobia.*
- V prípade zhodných výsledkov rozhoduje osobný predaj kozmetikej poradkyne/Sales Director za kvalifikačné obdobie.



DVOJITÉ HVIEZDNE OCENENIE ÚSPECHU

určené pre všetky nezávislé kozmetické poradkyne a nezávislé Sales Directors všetkých úrovní (ďalej len kozmetické poradkyne a Sales Director), okrem nezávislých National Sales Directors (ďalej len NSD)

- Kozmetická poradkyňa sa kvalifikuje na toto ocenenie v prípade, že sa umiestni v kategórii Kráľovský dvor osobného predaja kozmetických poradkýň a zároveň sa umiestni v kategórii Kráľovský dvor zdieľania príležitosti.
- Sales Director sa kvalifikuje na toto ocenenie v prípade, že sa umiestni v dvoch z troch nasledujúcich kategórií:
 - Kráľovský dvor osobného predaja nez. Sales Directors
 - Kráľovský dvor zdieľania príležitosti
 - Kráľovský dvor najlepších tímov
- Kozmetická poradkyňa/Sales Director, ktorá splní vyššie uvedené podmienky, získa na pódii v rámci Výročnej konferencie špeciálnu trofej a špeciálnu šerpu.



TROJITÉ HVIEZDNE OCENENIE ÚSPECHU

určené pre nezávislé Sales Directors (ďalej len Sales Directors), okrem nezávislých National Sales Directors.

- Sales Director sa kvalifikuje na toto ocenenie v prípade, že sa umiestni vo všetkých troch nasledujúcich kategóriách:
 - Kráľovský dvor osobného predaja nez. Sales Directors
 - Kráľovský dvor zdieľania príležitosti
 - Kráľovský dvor najlepších tímov
- Sales Director, ktorá splní vyššie uvedené podmienky, získa na pódii v rámci Výročnej konferencie špeciálnu trofej a špeciálnu šerpu.

VYSVETLIVKY:

* Pri vyhodnocovaní programov a výziev rozhoduje status nez. kozmetikej poradkyne k poslednému dňu v mesiaci.

** Nezávislé kozmetické poradkyne sú zodpovedné za daňové záväzky spojené so získaním a prijatím výhier a ocenení.

*** Fotografie digitálnych nástrojov sú iba ilustračné. Spoločnosť Mary Kay si vyhradzuje právo na zmenu ocenení v zodpovedajúcej hodnote tak, aby vyhovovalo najaktuálnejším technologickým trendom. Digitálne nástroje budú vybrané tak, aby boli plne kompatibilné so všetkými aplikáciami používanými spoločnosťou Mary Kay.

Fotografie sú len ilustračné.

Programy pre nové nez. Sales Directors



ZMENA

SPRÁVNÝ SMER

PODMIENKY:

po prvých 3 mesiacoch od debutu:

- rozšíriť svoju 1. líniu o 3 nové nez. kozmetické poradkyne (musia byť aktívne)
- dosiahnuť minimálnu tímovú produkciu 300 basics celkom za 3 mesiace

OCENENIE:

- 50 % zľava na kúpu Kostýmu pre nez. Sales Directors* diplom
- blahoželanie a pohostenie s generálnou riaditeľkou Mary Kay Českej a Slovenskej republiky počas školenia pre nez. Sales Directors v Prahe
- zverejnenie vášho mena v časopise Applause.

KLUB 50

PODMIENKY:

po 6 mesiacoch od debutu:

- mať v tíme aspoň 50 nez. kozmetických poradkýň**
- mať minimálnu tímovú produkciu 600 basics celkom za 6 mesiacov

OCENENIE:

- peňaženka GUESS
- diplom
- blahoželanie od generálnej riaditeľky Mary Kay Českej a Slovenskej republiky
- vstup zdarma na Školenie pre nez. Sales Directors v Prahe***
- zverejnenie vašej fotografie (bez tímu) v časopise Applause.



„Zistila som, že 50 členov v tíme je dobrý štartovací bod. Pri počte 50 poradkýň máte solídny základ a váš tím sa tak môže rovnomerne rozrastať.“

Mary Kay Ash

ČESTNÝ KLUB

PODMIENKY:

po 12 mesiacoch od debutu:

- mať v tíme aspoň 50 nez. kozmetických poradkýň**
- dosiahnuť minimálnu tímovú produkciu 1200 basics celkom za 12 mesiacov

OCENENIE:

- crossbody kabelka GUESS
- diplom
- blahoželanie od generálnej riaditeľky Mary Kay Českej a Slovenskej republiky
- vstup zdarma a ubytovanie v Prahe počas Školenia pre nez. Sales Directors****
- zverejnenie vašej fotografie s tímom v časopise Applause.

EXTRA OCENENIE ZA SPLNENIE KTORÉHO KOLIEK PROGRAMU:

- VIP sedenie na Leadership konferencii
- VIP sedenie na Školení pre nez. Sales Directors

BONUS

Pokiaľ úspešne splníte všetky 3 programy, získate diplom a špeciálny bonus vo výške **830 €**.

Vaša nezávislá Senior Sales Director dostane špeciálny bonus vo výške **415 €**.****

* 50 % zľava na kúpu Kostýmu pre nez. Sales Directors si môžete uplatniť len v prípade, že splníte program Správny smer a kostým si objednáte najneskôr do 12 mesiacov od vášho debutu na pozíciu nez. Sales Director. Viac informácií o tom ako si zľavu uplatniť, nájdete na Mary Kay InTouch®.

** Do tímu sa počítajú len nez. kozmetické poradkyne, ktoré nie sú terminované (poradkyne so statusom A1, A2, A3, P1, P2 a P3), tzn. podali aspoň 1 objednávku v minimálnej výške 1,5 basics za posledných 5 kalendárnych mesiacov. V prípade, že ste v posledných 3 mesiacoch oddelili offspring, sú z hľadiska minimálnej veľkosti tímu podmienky považované za splnené, ak váš tím dosiahol kedykoľvek počas kvalifikačného obdobia 50 členov a na konci kvalifikačného obdobia má min. 30 členov.

*** Vstup zdarma na Školenie pre nez. Sales Directors v Prahe získate len v prípade, že splníte aj predchádzajúci program Správny smer.

**** Vstup zdarma a ubytovanie v Prahe počas Školenia pre nez. Sales Directors získate len v prípade, že splníte aj predchádzajúce dva programy – Správny smer a Klub 50.

***** Nez. NSD získava bonus za offspringy v 1. línii podľa pravidiel platných pre nez. NSD.

Ocenenie získate podľa aktuálnej ponuky roka, v ktorom ste program splnili (nie podľa ponuky roka, v ktorom ste do programu vstúpili). Spoločnosť si vyhradzuje právo zmeniť ocenenia, prípadne ich dizajn a v prípade vyčerpania zásob nahradiť ocenenie podobným predmetom. Aby ste mohli ocenenie za splnenie programu získať, musí byť vaše vystupovanie v dobe oceňovania v súlade s princípmi spoločnosti Mary Kay.

DALLAS 2017

Kvalifikačné obdobie: 1. 5. 2016 – 30. 4. 2017

Určené pre nezávislé Sales Directors na všetkých úrovniach.



KATEGÓRIE, V KTORÝCH SA MÔŽETE DO DALLASU KVALIFIKOVAŤ

1. KATEGÓRIA: TVORBA OFFSPRINGOV

Určená pre nezávislé Sales Directors všetkých úrovní, okrem nezávislých National Sales Directors.

2. KATEGÓRIA: NOVÉ NEZÁVISLÉ SALES DIRECTORS

Určená pre všetky nové nezávislé Sales Directors debutujúce v období od 1. 3. 2016 do 1. 2. 2017.

3. KATEGÓRIA: RASTÚCE NOVÉ NEZÁVISLÉ SALES DIRECTORS

Určená pre všetky nezávislé Sales Directors debutujúce v období od 1. 3. 2015 do 1. 2. 2016.

4. KATEGÓRIA: NATIONAL SALES DIRECTORS

Určená pre nezávislé National Sales Directors.

Podrobné podmienky nájdete na Mary Kay InTouch®. v časti Motivačné programy / Zázajdy s Mary Kay.

Upozorňujeme, že podmienkou pre účasť na zázajde je platný cestovný doklad.

Zájazd pre TOP nez. Sales Directors 2017

Týždenný zahraničný pobyt pre najlepšie nezávislé Sales Directors s manželmi v exkluzívnom hoteli a exotickej lokalite.

Špeciálny program pre túto skupinu zahŕňa okrem odpočinku aj školenie.

Kvalifikačné obdobie: 1. 3. 2016 – 28. 2. 2017

Podmienky: Dosiahnete v kvalifikačnom období tímovú produkciu vlastného tímu min. 3000 basics (nezapočítava sa tímová produkcia offspringov).

Podrobné znenie podmienok nájdete na Mary Kay InTouch® v časti Motivačné programy / Zájazdy s Mary Kay.



„Pomôžte iným získať to, čo chcú
a aj vy získate to, čo chcete.“
Mary Kay Ash

Upozorňujeme, že podmienkou pre účasť na zájazde je cestovný biometrický pas platný minimálne 6 mesiacov po termíne vstupu do krajiny pobytu. Táto podmienka sa môže líšiť podľa danej destinácie.

Auto s Mary Kay

PROGRAM URČENÝ PRE NEZÁVISLÉ SALES DIRECTORS

na všetkých úrovniach okrem nezávislých National Sales Directors a nezávislých Sales Directors, ktoré predložili Záväzok na vstup do NIQ, alebo sú práve v kvalifikačnom období NIQ (ďalej len Sales Directors a National Sales Directors).

PODMIENKY PROGRAMU AUTO S MARY KAY:

I. KVALIFIKAČNÉ OBDOBIE

(6 mesiacov; t.j. 2 po sebe idúce seminárne štvrťroky)

1. Do kvalifikácie na program Auto s Mary Kay je možné vstúpiť 4x ročne, a to vždy na začiatku seminárneho štvrťroka. Program bude vyhodnotený vždy po ukončení seminárneho štvrťroka, kvalifikačné obdobie nie je možné skrátiť.
2. V prípade, že sa rozhodnete vstúpiť do kvalifikačného obdobia, je potrebné, aby ste doručili spoločnosti Mary Kay vyplnený Záväzok nez. Sales Director k vstupu do programu Auto s Mary Kay, a to najneskôr 2 pracovné dni pred koncom posledného mesiaca seminárneho štvrťroka, ktorý predchádza seminárnemu štvrťroku, v ktorom do kvalifikácie vstupujete.
3. Musíte dosiahnuť tímovú produkciu min. 780 basics za každý seminárny štvrťrok počas dvoch po sebe nasledujúcich seminárnych štvrťrokov.
4. Produkcia offspringov sa nezapočítava v kvalifikačnom období ani počas trvania programu.
5. Počas celého kvalifikačného obdobia musíte plniť minimálnu mesačnú produkciu vo výške 80 basics.
6. Počas celého kvalifikačného obdobia musíte byť aktívna.

II. TRVANIE PROGRAMU

(36 mesiacov; t.j. 12 po sebe nasledujúcich seminárnych štvrťrokov)

1. Do obdobia trvania programu postupujete len po splnení všetkých podmienok kvalifikačného obdobia.
2. V priebehu 3 rokov (36 mesiacov) po uplynutí kvalifikačného obdobia musíte dosiahnuť tímovú produkciu min. 780 basics za každý seminárny štvrťrok (priemer 260 basics za mesiac).
3. V prípade, že dosiahnete počas niektorého zo seminárnych štvrťrokov v období trvania programu tímovú produkciu vyššiu ako 780 basics a nasledujúci seminárny štvrťrok minimálnu požadovanú tímovú produkciu 780 basics neplníte, môžete si tímovú produkciu z predchádzajúceho štvrťroka presahujúcu povinné minimum (t.j. produkciu nad 780 basics) započítať v nasledujúcom štvrťroku. Produkciu presahujúcu požadovaných 780 basics je možné previesť len do nasledujúceho seminárneho štvrťroka.
4. V období trvania programu musíte byť aktívna.
5. Po splnení podmienok kvalifikačného obdobia podpíšete zmluvu so spoločnosťou Mary Kay, ktorou sa zaväzujete plniť podmienky programu Auto s Mary Kay a ste povinná riadiť sa a dodržiavať všetky náležitosti vyplývajúce z tejto zmluvy.
6. Priamo s leasingovou spoločnosťou podpíšete zmluvy a dokumenty týkajúce sa operatívneho leasingu. Zároveň ste povinná podpísať všetky ostatné dokumenty a zmluvy týkajúce sa leasingu a ste povinná riadiť sa a dodržiavať všetky náležitosti vyplývajúce z týchto dokumentov a zmlúv.



NEPLNENIE POVINNEJ PRODUKCIE

1. Počas kvalifikačného obdobia je požadovaná min. produkcia 780 basics za seminárny štvrťrok. Ak nespĺňate túto minimálnu produkciu počas niektorého zo seminárnych štvrťrokov kvalifikačného obdobia, nemáte možnosť postúpiť do obdobia trvania programu. Máte možnosť znovu začať kvalifikačné obdobie na začiatku nasledujúceho seminárneho štvrťroka alebo ktoréhokoľvek ďalšieho seminárneho štvrťroka.
2. V prípade, že nespĺňate predpísanú povinnú produkciu počas obdobia trvania programu, ste povinná uhradiť pomernú časť leasingovej splátky a pomernú časť poistenia automobilu za celý seminárny štvrťrok, počas ktorého ste nespĺnili stanovenú požadovanú produkciu, na základe dosiahnutej produkcie (vrátane tímovej produkcie, ktorú ste započítali z predchádzajúceho seminárneho štvrťroka) podľa nasledujúcej tabuľky:

Dosiahnutá úroveň požadovanej tímovej produkcie v predchádzajúcom seminárnom štvrťroku počas trvania programu (v basics)	Pomerná časť leasingových splátok a poistenia hradené Sales Director (v %)
780 b.u. a viac	0 %
700 – 779,99	20 %
600 – 699,99	40 %
550 – 599,99	50 %
480 – 549,99	60 %
390 – 479,99	80 %
389,99 a menej	100 %

REKVALIFIKÁCIA

1. V prípade, že máte záujem naďalej pokračovať v programe Auto s Mary Kay po ukončení predchádzajúceho programu, môžete v ňom pokračovať, a to po splnení aktuálnych podmienok pre kvalifikačné obdobie.
2. V tomto prípade je potrebné, aby ste doručili spoločnosti Mary Kay vyplnený Záväzok nez. Sales Director k vstupu do programu Auto s Mary Kay, a to najneskôr 2 pracovné dni pred koncom posledného mesiaca seminárneho štvrťroka, ktorý predchádza seminárnemu štvrťroku, v ktorom do rekvalifikácie vstupujete.
3. Ak splníte podmienky, začne vám po ukončení nový program, pre ktorý platia v tej dobe aktuálne podmienky programu Auto s Mary Kay.
4. Ak nespĺňate podmienky kvalifikačného obdobia, môžete sa pokúsiť o ďalší vstup do programu Auto s Mary Kay v ktoromkoľvek z nasledujúcich seminárnych štvrťrokov bez obmedzenia.

Uvedené podmienky programu Auto s Mary Kay sú skrátenou verziou podrobných podmienok tohto programu a Sales Director je povinná riadiť sa výhradne podrobnými podmienkami uvedenými na Mary Kay InTouch®. Tieto podmienky platia do odvolania a spoločnosť Mary Kay si vyhradzuje právo ich aktualizovať. Aby mohla Sales Director oceniť za splnenie programu získať, musí byť jej konanie v dobe oceňovania v súlade s princípmi spoločnosti Mary Kay.

Programy pre **nezávislé NSD**

➤ Na pozícii nezávislej National Sales Directors získavate ružový automobil značky Mercedes.



NSD ASSEMBLY 2017 ŠKOLENIE PRE EURÓPSKE NEZ. NSD

- NSD Assembly sa bude konať 8. 2. – 10. 2. 2017 v Madride, Španielsko.
- Registračný poplatok, dopravu a stravu mimo program si hradia nez. NSD samy.
- Ubytovanie je hrazené a zaistené zo strany spoločnosti.



NSD SUMMIT 2017

- Kvalifikačné obdobie: 05/2016 – 04/2017
- Debut najneskôr k 1. 4. 2017
- Inner Circle – termín: 6. 6. – 9. 6. 2017, Írsko
- Summit – termín: 9. 6. – 16. 6. 2017, Plavba okolo Britských ostrovov
- Debutujte ako nová nez. National Sales Director v období kvalifikácie na NSD Summit a majte minimálne 10 offspringov nez. Sales Directors v 1. línii na konci kvalifikácie (1. apríl 2017)
- Budte na medzinárodnej úrovni:
 - Majte 12 offspringov nez. Sales Directors v 1. línii, z toho 6 na pozícii nez. Senior Sales Directors
 - Majte 11 offspringov nez. Sales Directors v 1. línii, z toho 7 na pozícii nez. Senior Sales Directors
 - Majte 10 offspringov nez. Sales Directors v 1. línii, z toho 8 na pozícii nez. Senior Sales Directors
- Zvýšte počet offspringov nez. Sales Directors v 1. línii o 1 nez. Sales Director, alebo o 1 nez. Senior Sales Director a majte minimálne 10 offspringov nez. Sales Directors v 1. línii na konci kvalifikačného obdobia (1. apríl 2017)
- Dosiahnite status Inner Circle (na základe výsledkov predchádzajúceho seminárneho roka)
- Dosiahnite status Diamond Circle (na základe výsledkov predchádzajúceho seminárneho roka)
- Na zájazde NSD Summit sa nez. NSD zúčastnia so svojim manželom / partnerom



ZMENA PROGRAM DIAMOND CIRCLE

V programe Diamond Circle 2017 sa kvalifikujete, ak dosiahnete v NSD províziách požadovanú výšku min. 115 000 € počas kvalifikačného obdobia 08/2016 – 07/2017.

Ocenenie:

- zlatý odznak Diamond Circle (získate ho, pokiaľ splníte kvalifikačné podmienky prvýkrát)
- diamant do náramku



ZMENA PROGRAM INNER CIRCLE

V programe Inner Circle 2017 sa kvalifikujete, ak dosiahnete v NSD províziách požadovanú výšku min. 230 000 € počas kvalifikačného obdobia 08/2016 – 07/2017.

Ocenenie:

- zlatý odznak Inner Circle (získate ho, pokiaľ splníte kvalifikačné podmienky prvýkrát)
- 2 diamanty do náramku
- extra zájazd v rámci NSD Summitu 2018
- možnosť letieť na NSD Summit v triede biznis

Uvedené programy sú len výber zo všetkých programov určených pre nez. NSD a niektoré podmienky sú skrátené. Pokiaľ vás zaujímajú všetky výhody pozície nez. NSD a spôsob zápočtu provízií, kliknite na Mary Kay InTouch®, kde nájdete prehľadnú brožúru v časti Kariéra s MK / Kariérny rebríček MK / NEZÁVISLÁ NATIONAL SALES DIRECTOR – výhody pozície a ako ich získať.

Pozrite si video na
YouTube:
Pravidlo Go-Give



Ocenenie **Go-Give**

Ocenenie Go-Give je najprestížnejšie tradičné ocenenie spoločnosti Mary Kay. Je to najväčšia a najkrajšia pocta, ktorú môže získať nezávislá Sales Director (všetkých úrovní okrem nezávislých National Sales Directors), ktorá stelesňuje základný princíp firmy – DÁVAŤ VIAC, AKO BRAŤ. Toto ocenenie patrí ženám, ktoré majú srdce na dlani, sú pripravené vždy pomôcť a predstavujú našu nádej pre budúcnosť.

Prvé ocenenie Go-Give bolo udelené v roku 1978 ako pamiatka na Sue Z. Vickers, ktorá v tomto roku tragicky zomrela. Sue počas svojho pôsobenia v Mary Kay ovplyvnila životy tisícok žien v Amerike svojím nezištným správaním.

Princíp **dávať viac ako brať** bude i v budúcnosti predstavovať dôležitý základný kameň spoločnosti Mary Kay. Ak budú všetky nezávislé kozmetické poradkyne a nezávislé Sales Directors usilovať o zavedenie tohto pravidla do svojho podnikania, bude to znamenať potvrdenie najvyššej profesionálnej úrovne, bezúhonnosti a čestnosti. Základy tejto spoločnosti potom zostanú pevné, tak, ako o tom snívala sama zakladateľka Mary Kay Ash.



Mary Kay Ash odovzdáva Sue Z. Vickers v roku 1971 prvé ocenenie „Miss Mary Kay Image“, ktoré bolo neskôr premenované na ocenenie Go-Give.

„Celým svojim srdcom verím, že jednou z kvalít Mary Kay, ktorá nás oddelila od ostatných firiem, je záväzok dávať viac ako brať. Základným princípom spoločnosti je predpoklad pomôcť ostatným. Pokiaľ používate princíp Go-Give, máte každý deň možnosť obohatiť niečí život. Všetko, čo musíte urobiť, aby ste sa stali úspešnými, je myslieť na to, že keď pomôžete dostatočnému množstvu ľudí získať, čo chcú, i vy dostanete, čo chcete. V Mary Kay musíte vedieť, čo je SRDCE. Je to pulzujúce centrum, ktoré nám dáva životnú silu. Touto silou je v našej spoločnosti práve pravidlo Go-Give, ochota pomáhať ostatným.

Nepredávame iba kozmetiku, my meníme životy žien.“

Mary Kay Ash



I vy môžete pomôcť zachovať tento princíp tým, že ho zaradíte do svojho každodenného života a stane sa prirodzenou súčasťou vášho jednaní i vás samých.

PRAVIDLÁ HLASOVANIA:

Každá nez. kozmetická poradkyňa má na každý seminárny štvrťrok jeden hlas, ktorý môže dať nez. Sales Director, ktorá podľa nej najviac stelesňuje základné princípy spoločnosti. Hlasovanie prebieha na stránkach Mary Kay InTouch® v sekcii Filozofia MK / Ocenenie Go-Give / Online hlasovanie pre štvrťročnú Go-give.

(www.marykayintouch.sk alebo môžete pre rýchly prístup k dotazníku načítať QR kód, ktorý je vždy uvedený v časopisoch Applause a Directors memo).

- Každý štvrťrok je nez. kozmetickými poradkýňami zvolená jedna nez. Sales Director, ktorá sa stane držiteľkou Go-Give príslušného štvrťroka.
- Na Výročnej konferencii je zo štyroch štvrťročných držiteľiek vybraná jedna, ktorá získa ocenenie Go-Give za uplynulý seminárny rok.
- Víťazka získa zlatú brošňu Go-Give s diamantmi a bude jej odovzdaný putovný pohár Go-Give, šerpa Go-Give a kvety.
- Po každom zvolení štvrťročnej Go-Give je s držiteľkou zverejnený rozhovor v časopise Applause spolu s jej fotografiou.

Nezávislé kozmetické poradkyne sú zodpovedné za daňové záväzky spojené so získaním a prijatím výhier a ocenení.



KLIKNITE...



UČTE SA...



PREDÁVAJTE...



ZARÁBAJTE...

www.marykayintouch.sk

Mary Kay (Czech Republic), s. r. o.
Anděl Media Centrum
Karla Engliša 519/11
150 00 Praha 5
tel.: 296 114 111
www.marykay.cz

Mary Kay (Czech Republic), s. r. o., OZ Slovakia
Apollo Business Center
Prievozská 2/A
821 09 Bratislava
tel.: 02/20 65 64 01
www.marykay.sk



Aplikácia
E-katalóg



Aplikácia
Mary Kay InTouch®



Aplikácia
Virtuálne líčenie



@MaryKayCZSK